Kompakt-Seminar
Kunden-Akquise und -Verhandlung auf Augenhöhe

Termin:
Montag **11.12.2017** von 9:30 – 16:30 Uhr

Ort:
IFD Selbständigkeit - enterability
social impact gGmbH
Glogauer Strasse 21
Hofeinfahrt, 1. Hof rechts, 2. OG, Fahrstuhl (barrierefrei)
10999 Berlin - U-Bhf.: Hermannplatz mit Busanbindung

Inhalte und Ziele dieses Seminars:
Wir identifizieren uns mit unserem Beruf, der vielleicht sogar unsere Berufung ist. Wir haben eine gute Positionierung verbunden mit Qualität und Service. Alles schön und gut, wenn da nicht die oft mühsame Akquise wäre.
Wo können wir unsere Dienstleistung noch anbieten? Wo Werbung machen? Wie kann ich gute Kontakte herstellen oder wie spreche ich meine Kunden auf Empfehlungen an? Wie führe ich ein gutes Akquise- /Briefing-Gespräch auf Augenhöhe?
Kennen Sie alle Möglichkeiten, die Sie haben, um Kunden zu gewinnen?
Ist Ihre Strategie so entwickelt, dass Sie als Partner auftreten und nicht als jemand der "Klinken putzt"?

- Welche Herausforderungen gilt es in der Akquise zu meistern, mit Stolpersteinen und dem inneren „Schweinehund“ umgehen, Chancen und Nutzen nutzen.
- Akquise-Instrumente: Welche „Bühnen“ gibt es, so dass der Kunde mich finden kann?
- Professionelle Gesprächsführung in Akquise- und Briefing-Gesprächen

Die Teilnahme an diesem Seminar ist nur für Kunden des IFD Selbständigkeit – enterability und für diese kostenlos.

Dozentin ist Frau Sabine Riedel-Schönfeld, Inhaberin der Schönfeld Unternehmensberatung, www.schoenfeld-unternehmensberatung.de

➔ **Bitte melden Sie sich bis zum 04.12.17 verbindlich an unter pohlmann@socialimpact.eu oder Tel. 030 611 34 29**

Kontakt:
Integrationsfachdienst Selbständigkeit - enterability
Social impact gGmbH - Tel. 030 611 34 29